

Formation IA pour Commerciaux

performances commerciales grâce à l'intelligence artificielle

L'intelligence artificielle pour le métier de commercial. Cette formation vous permet de maîtriser les outils IA pour optimiser chaque étape de votre cycle de vente, de la prospection à la conclusion. Découvrez comment automatiser les tâches répétitives, personnaliser vos approches clients et augmenter significativement vos taux de conversion en BtoB comme en BtoC.

1

Argumentaire et négociation

Simulez des entretiens commerciaux pour perfectionner vos techniques de vente

- Identifier les objections clients en amont
- Préparer des contre-arguments efficaces
- Générer des pitchs adaptés par typologie

2

Suivi et reporting automatisé

Optimisez votre gestion administrative et votre efficacité commerciale

- Comptes rendus automatiques après chaque entretien
- Résumés d'échanges pour CRM (HubSpot, Pipedrive)
- Tableaux de suivi et priorisation des prospects

3

Analyse de marché et opportunités

- Identifier les tendances sectorielles et territoriales
- Comparer les segments BtoB/BtoC selon les besoins
- Générer des rapports SWOT synthétiques
- Créer des analyses géographiques avec zones à potentiel

4

Prospéction et génération de leads

- Créer des personas cibles à partir de fichiers clients
- Rédiger automatiquement emails, SMS et messages LinkedIn
- Générer des scripts téléphoniques personnalisés
- Trouver les meilleurs arguments selon le contexte

Durée : 3h30

Public : Commerciaux, responsables de secteur, dirigeants, indépendants.

Objectif général : Maîtriser ChatGPT Plus comme outil d'analyse, de prospection et d'aide à la vente sur plusieurs canaux.